



如何開始 三個業務起始級別

專業等級 – 職業級別

- 智利酒果專業級別訂購：
 - 成功套裝及 12 盒南美智利酒果汁（48 瓶） \$1,034.00
- 威樂速專業級別訂購
 - 成功套裝及 12 盒威樂速（48 盒） \$1,034.00

一旦符合資格，即有賺取收入機會

- 對碰獎收入
- 零售獎
- 分銷、行政及專業級別成套銷售速進獎
- 客戶首次訂購速進獎
- 銀級，金級和鉑金級匹配獎
- 8 個其它級別領導獎機會

行政等級 – 業務級別

- 智利酒果行政級別訂購：
 - 成功套裝及 2 盒南美智利酒果汁（8 瓶） \$279.00
- 威樂速行政級別訂購
 - 成功套裝及 2 盒威樂速（8 盒） \$279.00

一旦符合資格，即有賺取收入機會

- 對碰獎收入
- 零售獎
- 分銷、行政及專業級別成套銷售速進獎
- 客戶首次訂購速進獎
- 銀級，金級和鉑金級匹配獎
- 貫穿 8 個額外級別的領導獎機會



如何開始 三個業務起始級別

分銷商等級 – 愛好者級別

- 智利酒果專業級別訂購：
 - 成功套裝及 1 盒南美智利酒果汁（4 瓶） \$179.00
- 威樂速專業級別訂購
 - 成功套裝及 1 盒威樂速（4 盒） \$179.00

一旦符合資格，即有賺取收入機會

- 對碰獎收入
- 零售獎
- 分銷、行政及專業級別成套銷售速進獎
- 客戶首次訂購速進獎

客戶級別 – 批發客戶

- 客戶級別 \$50.00
 - 客戶級別僅適用於產品使用者。該級別人士不具有賺取收入的資格。

速進獎

- 從客戶首次訂購的每一產品套裝銷售中賺取速進獎
 - 資格：
 - 必須是分銷或更高級別
 - 必須積極參與公司業務
 - 積極指在上月份最後一次訂購日期或之前一次訂購 50 美元產品者

	分銷	行政	專業
專業產品銷售	\$20	\$100	\$100
行政產品銷售	\$20	\$40	\$40
分銷產品銷售	\$20	\$20	\$20
客戶銷售	\$10	\$10	\$10



對碰獎收入

- 業務積分達 900，且一邊為 1/3；另一邊為 2/3，可獲 50 美元獎金
 - 對碰獎每週最高可達 25000 美元
 - 資格：
 - 必須為分銷或以上級別
 - 必須積極參與公司業務
 - 必須親自推薦兩位分銷或以上級別的業務團隊成員，一位處於左邊，另一位處於右邊
 - 操作簡單之極，每次在積分較少的一邊（由你所推薦的兩個業務級別成員構成）累計到 300 分，且積分較多一邊達到 600 分時，無論由哪位成員簽入，你即可獲得 50 美元的迴圈付款！這使你能夠發掘更多備金和無限收入的潛力。



左邊 600 積分

右邊 300 積分

50 美元迴圈獎

一次訂購獎

- 由你所推薦團隊成員訂購大宗產品中所獲得的一次訂購獎。
 - 資格：
 - 必須是分銷或更高級別
 - 必須積極參與公司業務
 - 積極指在上月份最後一次訂購日期或之前一次訂購 50 美元產品者



	分銷	行政	專業
訂購 3 盒	\$25	\$25	\$25
訂購 6 盒	\$25	\$50	\$50
訂購 12 盒	\$25	\$75	\$75

零售獎

- 售出每瓶或通過你的網上店鋪售出 30 個樣品可獲 5 美元零售獎
 - 資格：
 - 必須是分銷或更高級別
 - 必須積極參與公司業務
 - 積極指在上月份最後一次訂購日期或之前一次訂購 50 美元產品者

匹配獎級別

銀級匹配獎

- 獲取個人推薦產生對碰獎收入的 20%
 - 資格：
 - 必須是行政或更高級別
 - 當月銷售總數為 75 盒，且一邊至少為 25 盒銷售量，即 25 盒=2500 業務積分
 - 必須滿足匹配獎訂購要求
 - 積極指在上月份最後一次訂購日期或之前一次訂購 100 美元產品者
 - 必須親自推薦 4 位業務或更高級別的團隊成員，並在左右兩邊按 1/3 - 2/3 比例分佈

匹配獎級別

金級匹配獎

- 獲取二代推薦產生對碰獎收入的 20%
 - 資格：
 - 必須是行政或更高級別
 - 當月銷售總數為 150 盒，且一邊至少為 50 盒銷售量，即 50 盒=5000 業務積分
 - 積極指在上月份最後一次訂購日期或之前一次訂購 100 美元產品者
 - 必須親自推薦 8 位業務或更高級別的團隊成員，並在左右兩邊按 1/3 - 2/3 比例分佈



鉑金級匹配獎

- 獲取三代推薦產生對碰獎收入的 10%
 - 資格：
 - 必須是行政或更高級別
 - 當月銷售總數為 300 盒，且一邊至少為 100 盒銷售量，即 100 盒 = 10000 業務積分
 - 積極指在上月份最後一次訂購日期或之前一次訂購 100 美元產品者
 - 必須親自推薦 12 位業務或更高級別的團隊成員，並在左右兩邊按 1/3 - 2/3 比例分佈

領導獎級別

紅寶石行政級別

- 必須完全符合鉑金級董事資格
- 在連續兩個月內，團隊業務積分至少達 75000 分，且左右兩邊至少按 1/3-2/3 比例分佈
- 紅寶石級董事將獲得一次性 10000 美元紅寶石獎
- 兩人在墨西哥斯巴宮度假地為期一周的豪華假期待遇（不可轉讓）
 - 滿足所有資格者可獲以上所有獎勵

翡翠行政級別

- 必須完全符合鉑金級董事資格
- 在連續兩個月內，團隊業務積分至少達 150000 分，且左右兩邊至少按 1/3-2/3 比例分佈
- 翡翠級董事將獲得一次性 25000 美元翡翠獎
- 選取男士或女士勞力士手錶
 - 滿足所有資格者可獲以上所有獎勵

鑽石行政級別

- 必須完全符合鉑金級董事資格
- 在連續兩個月內，團隊業務積分至少達 300000 分，且左右兩邊至少按 1/3-2/3 比例分佈
- 鑽石級董事將獲得一次性 50000 美元鑽石獎
- 選取訂制的男士或女士 3 克拉威樂鑽戒
 - 滿足所有資格者可獲以上所有獎勵



領導獎級別

藍鑽行政級別

- 必須完全符合鉑金級董事資格
- 在連續兩個月內，團隊業務積分至少達 600000 分，且左右兩邊至少按 1/3-2/3 比例分佈
- 藍鑽級董事將獲得一次性 100000 美元藍鑽獎
- 獲取訂制威樂橘郡戰斧摩托車，在紐約工廠交貨
 - 滿足所有資格者可獲以上所有獎勵

皇家鑽石行政級別

- 必須完全符合鉑金級董事資格
- 在連續兩個月內，團隊業務積分至少達 3000000 分，且左右兩邊至少按 1/3-2/3 比例分佈
- 皇家鑽石級董事將獲得一次性 500000 美元皇家鑽石獎
- 選取賓士 S550 或 SL550
 - 滿足所有資格者可獲以上所有獎勵

皇冠鑽石行政級別

- 必須完全符合鉑金級董事資格
- 在連續兩個月內，團隊業務積分至少達 6000000 分，且左右兩邊至少按 1/3-2/3 比例分佈
- 皇冠鑽石級董事將獲得一次性 1000000 美元皇冠鑽石獎
- 四次費用已付的兩人在世界奢華度假地每次一周的豪華假期待遇（不可轉讓）
 - 滿足所有資格者可獲以上所有獎勵

帝王鑽石行政級別

- 必須完全符合鉑金級董事資格
- 在連續兩個月內，團隊業務積分至少達 12000000 分，且左右兩邊至少按 1/3-2/3 比例分佈
- 帝王鑽石級董事將獲得一次性 2000000 美元帝王鑽石獎
- 房貸清償獎
 - 滿足所有資格者可獲以上所有獎勵



領導人獎級別

總裁鑽石行政級別

- 必須完全符合鉑金級董事資格
- 在連續兩個月內，團隊業務積分至少達 30000000 分，且左右兩邊至少按 1/3-2/3 比例分佈
- 總裁鑽石行政級董事將獲得一次性 5000000 美元總裁鑽石獎
- 獲取全球銷售獎金 1%份額。全球銷售獎金是月份剩餘獎金，每月支付並由所有總裁鑽石行政級別董事所分享
 - 滿足所有資格者可獲以上所有獎勵